

THERAPY COOL - mdc

(Un equipo para tratamientos de fibromialgia, afecciones del aparato locomotor, ...)

Plan de negocio



Instalaciones de ARB Systems Proyectos Electrónicos SI en El Vendrell Tarragona



Creada en el año 2006, tiene como actividad principal la Investigación, el desarrollo y la fabricación de equipos de biotecnología especialmente para el sector medico.

Algunos de los productos desarrollados por ARB Systems para terceros en el sector medico / hospitalario



Alto Flujo,



Bajo Flujo



Sistema calentamiento
Cutáneo por aire

Equipos de normotermia, sistemas para la prevención y el tratamiento de la hipotermia perioperatoria, calentamiento de sangre, fluidos...

Equipos para tratamientos de Químio-hipertermia



Combat BRS (Bladder Recirculation Systems)

Equipo para químio-hipertermia vesical
Tratamientos de cáncer de Vejiga.

En este momento se están realizando
Experiencias Clínicas en :

- Hospital Comarcal de Monforte (Lugo)
- Hospital Universitario Virgen de la Arrixaca, (Murcia)

COMBAT BRS puede reducir entre 3 y 4 veces el índice de recidivas respecto al tratamiento estándar con Mitomicina C, sin añadir ningún tipo de morbilidad.

Equipos para tratamientos de Químio-hipertermia

Combat PRS (Peritoneum Recirculation System)

Equipo para tratamientos de químio-hipertermia Peritoneal, con indicaciones en cáncer de Ovario, cáncer Colorrectal, cáncer Gástrico, ...

En este momento se están realizando Experiencias Clínicas en :

- Hospital Universitario de Ciudad Real
- Hospital Universitario Virgen de la Arrixaca, (Murcia)

COMBAT PRS, puede llegar a aumentar en más de 5 veces la esperanza de vida de los pacientes con una sola sesión intraoperatoria.



Therapy Cool mdc, un equipo desarrollado y patentado por ARB Systems, para tratamientos de Fibromialgia, Síndrome de Fatiga Crónica y tratamientos del aparato locomotor, (lesiones, rehabilitación, etc....), con Aplicaciones de Contrastes Térmicos

Trabaja de forma totalmente automática y
Sin necesidad de operador



El fluido circula a través de los intercambiadores, aportando al paciente las diferentes Temperaturas y los contrastes térmicos...

Hoy la Hidroterapia está oficialmente reconocida como una terapia con un elevado potencial Terapéutico



Actualmente los métodos utilizados para la realización de estos tratamientos en balnearios, son Sauna, Turco, bañeras, chorros de agua fría y caliente

Therapy Cool, es el único equipo en el mercado, capaz de realizar tratamientos con contrastes térmicos, en cualquier centro sanitario, consulta, etc., y sin ninguna instalación especial, (solo necesita de un enchufe).

¿Que es Therapy Cool mdc?

Therapy Cool mdc es un equipo de alta tecnología que realiza los contrastes térmicos sin presión, desde la comodidad de una camilla y sin contacto con el agua.

Demandas y necesidades del mercado

- ▶ **La fibromialgia tiene una prevalencia superior al 5%** de la población española. Son pacientes poli medicados, con un consumo medio de 6 fármacos por paciente.
- ▶ **La fibromialgia es una enfermedad altamente invalidante, que no tiene cura y que se caracteriza por un dolor permanente en todo el cuerpo, la pérdida de fuerzas y de manera asociada cuadros de tristeza y depresión.**
- ▶ **A día de hoy no hay un tratamiento claro para esta enfermedad, no obstante se esta imponiendo la aplicación de una terapia multidisciplinar que incluye: El tratamiento con fármacos, la realización de ejercicio físico aeróbico y la terapia cognitivo-conductual.**
- ▶ **Los inconvenientes que presenta a día de hoy la terapia mencionada, es por un lado los numerosos efectos adversos que ocasionan los fármacos utilizados y por otro la dificultad para implicar al paciente para que colabore con el ejercicio físico, etc.... debido al estado anímico que suelen presentar.**

Demandas y necesidades del mercado

- ▶ Por otro lado a nivel sanitario, existe un **problema de coste excesivo de muchos tratamientos**, y esto se debe:
 - ▶ – Al elevado coste del personal cualificado que esos tratamientos requieren.
 - ▶ – A que los resultados se dilatan mucho en el tiempo, fundamentalmente por la falta de eficacia de las terapias actuales, especialmente en el tratamientos de **enfermedades como la fibromialgia y el SFC**.
- ▶ Así como en la mayoría de los tratamientos que tienen que ver con la **rehabilitación, lesiones, dolores musculares, lumbalgias, contracturas, inflamaciones, ...** y todas aquellas afecciones que se relacionan con el aparato locomotor, (lesiones músculo-esqueléticas).

Soluciones que aporta Therapy Cool-mdc

- ▶ 1.- El tratamiento con un nivel de eficacia sin precedentes, en enfermedades como la Fibromialgia y el SFC, así como en pacientes con lesiones, tratamientos de rehabilitación, ...
- ▶ 2.- Mejora de forma muy notable la calidad de vida de los pacientes.
- ▶ 3.- La reducción de forma muy importante de los costes de los tratamientos, en:
 - El coste real del tratamiento, menos de 1E/tratamiento
 - Los costes de personal especializado, (Therapy trabaja solo)
 - Los costes en medicamentos (con Therapy se reduce su consumo)
 - Los costes en consultas a médicos de atención primaria
 - Los costes en bajas e incapacidades tanto temporales como permanentes, al reducir sustancialmente el tiempo de recuperación tanto en pacientes con Fibromialgia como en lesiones, rehabilitación, etc....

Soluciones que aporta Therapy Cool-mdc

- ▶ Therapy cool-mdc esta diseñado para proporcionar a los enfermos con fibromialgia una **respuesta eficaz y rápida**, (ya desde los primeros tratamientos los pacientes reconocen una **mejoría muy importante en todos sus síntomas, así como en su estado de animo, en la recuperación de su energía y vitalidad y en la regulación del sueño**), y les aporta unas perspectivas de mejorar su calidad de vida, que a día de hoy no les proporciona ninguna de las terapias existentes.
- ▶ Por otro lado las aplicaciones de contrastes **aceleran de forma muy significativa los procesos de recuperación** y de consolidación de los resultados en todos los tratamientos del aparato locomotor, (músculo-esquelético), rehabilitación, lumbalgias, contracturas, inflamaciones... donde los **efectos reparadores de sus tratamientos son realmente notables**.
- ▶ En definitiva Therapy Cool-mdc posibilita **en todos los casos una rápida vuelta a la actividad normal del paciente**, ya sea laboral o deportiva, con el consiguiente recorte de gastos que eso supone y la mejora en su calidad de vida.

Soluciones que aporta Therapy Cool-mdc

- ▶ Independientemente de la eficacia, sobradamente conocida de los tratamientos con aplicaciones de contrastes térmicos, Therapy Cool-mdc ofrece algunas ventajas muy significativas, sobre los tratamientos convencionales realizados en Balneario:
- ▶ **La comodidad** de poder realizar esos mismos tratamientos, que hasta hoy solo podían realizarse en balnearios, con Therapy Cool-mdc podemos hacerlos en **cualquier centro sanitario, consulta, etc.... sin ninguna instalación especial.**
- ▶ **Una inversión y un coste mínimos.** El equipo para su instalación únicamente necesita de un enchufe y una vez amortizado, **el coste por tratamiento es inferior a 1 euro**, que corresponde al consumo eléctrico + el mono de plástico protector. (Hay que pensar que Therapy Cool-mdc trabaja solo, no necesita de ningún personal).

Soluciones que aporta Therapy Cool-mdc

- ▶ Hay un **factor añadido y determinante**, que hace que los tratamientos con aplicaciones de contrastes realizados con Therapy Cool-mdc, sean sustancialmente más eficaces en enfermedades como la Fibromialgia, ..., donde es fundamental llegar al sistema nervioso y hacer que el paciente se relaje, que los tratamientos con aplicaciones de contrastes que se realizan en los balnearios, ya sean con chorros de agua caliente y fría o con bañera, etc.... y es que los pacientes, como ellos mismos reconocen, durante el tratamiento con Therapy Cool-mdc **se relajan profundamente y se “abandonan”**, en cambio en el balneario, al someterse a los chorros, ducha fría, etc.... esto no sucede, sino que por el contrario el enfrentarse al agua fría le provoca estrés y en muchos casos ansiedad y un alto grado de tensión, lo que repercute negativamente en la obtención de resultados....

¿cuáles son los beneficios reales de sus tratamientos?

- ▶ **Mejora la circulación linfática y sanguínea**, gracias a la vasodilatación y vasoconstricción causada por el choque térmico.
- ▶ Ese aumento del riego sanguíneo conlleva un **aumento del nivel de oxigenación de los tejidos**.
- ▶ **Mejora significativamente el funcionamiento cardiovascular**, debido a que obliga al corazón a bombear mas rápido y efectivamente, para que la sangre llegue a aquellos lugares donde existe la vasoconstricción, ayudando de esta manera a mejorar el rendimiento cardiovascular
- ▶ **Estimula los órganos de la digestión y la excreción**, mejorando el rendimiento de los pulmones y de la piel, que son los encargados de los intercambios con el exterior.
- ▶ **Es un excelente desestresante y antidepresivo**, posee cualidades no solo relajantes, sino también estimulantes a diversos niveles, tanto mental como físico.
- ▶ Ayuda a liberar sustancias llamadas endorfinas que nos dan una sensación de bienestar y ayudan a combatir el dolor.

Beneficios

- ▶ **Es un excelente medio para eliminar toxinas.** El calor abre los poros por medio de la sudoración permitiendo la eliminación de los elementos tóxicos presentes no solo en el interior de nuestro organismo, sino también en nuestra piel.
- ▶ Los tratamientos con Therapy Cool, y según refieren los mismos pacientes tratados, proporcionan como primer beneficio **una profunda sensación de relajación**, acompañada de **una reactivación de todo su organismo**, eso actúa directamente sobre su estado de ánimo y su autoestima, mejora notablemente su calidad de vida y les motiva para continuar con la terapia...

Conclusiones

- ▶ Con la utilización de las terapias de contraste, el dolor se hace nulo o mas ligero.
- ▶ El tratamiento con contrastes térmicos trae como resultado mayor calidad de vida y reducción de consumo de medicamentos.
- ▶ Su secreto reside no solo en la eficacia de los contrastes termicos, sino y muy especialmente en su fácil aplicación y la pocas molestias causadas para el paciente que lo recibe.

¿Quien esta detrás de Therapy Cool-mdc?

- ▶ Por un lado ARB Systems Proyectos electrónicos SL, una empresa especializada en la investigación, el desarrollo y la fabricación de equipos para el *sector medico y hospitalario*, entre otros. Algunas de las empresas para las que ha realizado o esta realizando desarrollos en la actualidad son:
- ▶ **Galmaz Biotech, SL**, empresa cuya actividad principal es la distribución de *equipos biomédicos*.
- ▶ **Laboratorios Cair España S.L.**, perteneciente al grupo de ámbito internacional **CAIR**, y **Grupo LGL**, y cuya actividad fundamental es la distribución en el sector biomédico y hospitalario.
- ▶ **Haake Alemania**, empresa radicada en Alemania y cuya actividad principal es la comercialización de *equipamiento de laboratorio*, Viscosímetros, etc....
- ▶ **SIT Transportes Internacionales S.A.** empresa de ámbito internacional especializada en el transporte y conservación de obras de arte.
- ▶ **Air Control S.L.** empresa de ámbito nacional, cuya actividad principal es la fabricación de elementos y sistemas neumáticos a medida, para múltiples sectores, como la siderurgia, metalurgia, ingeniería, etc....

¿Quien esta detrás de Therapy Cool-mdc?

- ▶ Por otro lado un equipo de profesionales, con una dilatada experiencia en la gestión de proyectos, y un profundo conocimiento de los tratamientos de balneoterapia, que en definitiva son la esencia de Therapy Cool-mdc y sus tratamientos con contrastes térmicos.
- ▶ Prueba de esa experiencia es el proyecto **Parque Balneario de León**, presentado en la Junta de Castilla León en el año 1999 y que proyectaba abrir y explotar 11 instalaciones termales, con una estructura y un planteamiento singular, en la que cada uno de los balnearios estaba especializado en unas terapias concretas y sus tratamientos y terapias tenían como base las **aplicaciones de contrastes térmicos**.
- ▶ El coste estimado del proyecto era de 42 Millones de euros.

COMARCAS.

► Abrir o reabrir estos centros termale es la propuesta del investigador leonés José María Sánchez Barrio ► El 60% de la financiación se prevé que sea pública

Proyectada una red de balnearios en León con 7.000 millones de inversión

JUAN DANIEL RODRIGUEZ

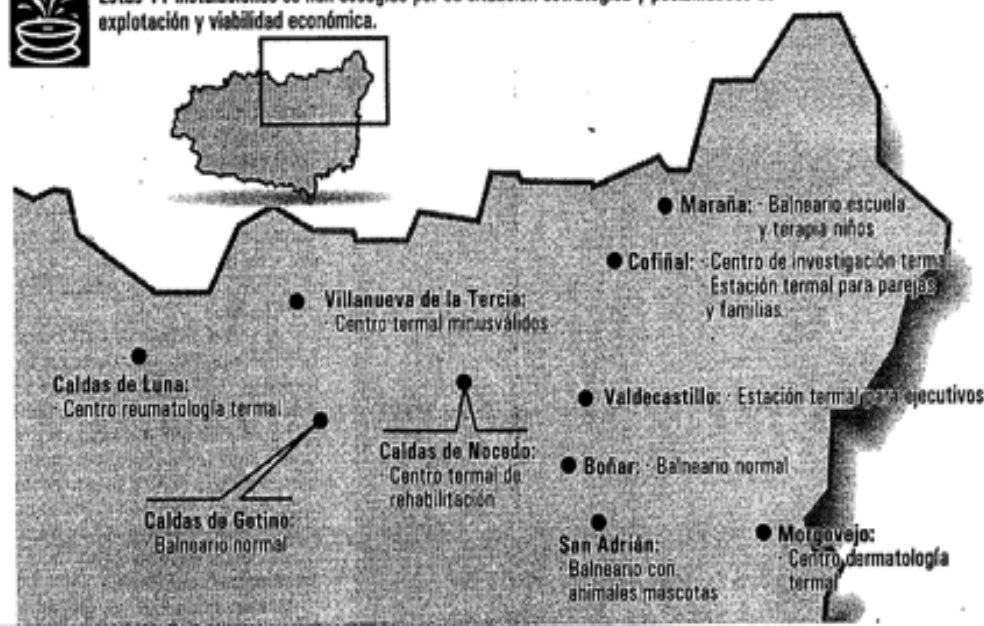
LEON.- El Parque Balneario de León es un proyecto basado en un nuevo sistema de tratamientos en balnearios, la termorregulación (regulación de la temperatura interna del organismo y eliminación de toxinas), diseñado por el investigador leonés de Llamas de Rueda, José María Sánchez Barrio, que reside en Guadarrama (Madrid) y que lleva 25 años investigando en aspectos como la terapia magnética y otros tratamientos de salud.

Con el respaldo de la empresa Noogénesis SL que promueve este proyecto que se basa, principalmente, en explotar los grandes recursos en aguas termales que tiene la provincia de León, incluyendo el potencial paisajístico y patrimonial, que ayude de paso a reactivar la economía de la montaña leonesa y a promocionar el turismo rural y el ocio. El proyecto, presentado ya a la Diputación de León, la Junta de Castilla y León, el Ministerio de Industria y los ayuntamientos leoneses afectados, recuerda que las es-

Centros termale incluidos en el Parque Balneario de León



Estas 11 instalaciones se han escogido por su situación estratégica y posibilidades de explotación y viabilidad económica.



Propuesta de calendario para la nueva temporada de caza en León

J.D. RODRIGUEZ

LEON.- El Consejo Territorial de Caza de León realizó ayer una propuesta con el calendario para la orden anual, que deberá ratificar la próxima semana el Consejo Regional, y que apenas difiere de las fechas de la temporada pasada.

Para la Media Veda, se indica que no comenzará antes del 15 de agosto y no irá más allá del 19 de septiembre, con las mismas especies cinegéticas incluidas. Para la menor se fija el comienzo el cuarto domingo de octubre (día 24) y el cierre el tercer domingo de enero del 2000 (día 16). En caza mayor se proponen las mismas fechas: ciervo de 2º domingo de octubre al 3º de enero; corzo de último de agosto a último de octubre; rebeco de 1º de septiembre a 1º de noviembre; y lobo-jabalí de último de septiembre a 1º de febrero.

Posibilidades economicas del proyecto

- ▶ Recientes estimaciones sobre los costes económicos derivados de la asistencia sanitaria a los afectados por la Fibromialgia, calculan un consumo de recursos sanitarios de mas de **10.000 euros por paciente y año en España**; (según el estudio “costes económicos asociados al diagnostico de la fibromialgia en España”, presentado en el congreso EULAR 2009).
- ▶ Con los tratamientos de rehabilitación, lesiones, dolores musculares, lumbalgias, contracturas, etc.. sucede algo similar, el coste sanitario y social de estos enfermos es muy elevado, **debido fundamentalmente a la prolongación de sus tratamientos en el tiempo** y a unas terapias muy costosas fundamentalmente en costes de personal y equipamiento, ...

Posibilidades economicas del proyecto

- ▶ Estos costes repercuten directamente sobre el sistema sanitario nacional, mutuas de accidentes de trabajo, centros de rehabilitación, clínicas privadas, geriátricos y centros de atención a la tercera edad, **que se convierten en los principales clientes potenciales de Therapy Cool mdc.** ya que el ahorro en costes que les supone a todos ellos, es muy significativo en apartados como:
- ▶ Acortar de forma sustancial el tiempo del tratamiento y de recuperación de los pacientes.
- ▶ Reducción del gasto por bajas laborales, ...
- ▶ Reducción del coste en personal sanitario y de atención al paciente, ya que Therapy Cool mdc, trabaja solo.
- ▶ Reducción del coste del tratamiento, (el coste/tratamiento de Therapy Cool mdc, es inferior a 1 e/tratamiento).
- ▶ Reducción del coste en medicamentos
- ▶ etc.....

¿Cuál es el mercado potencial al que nos dirigimos?

- ▶ El mercado al que nos dirigimos es **el sector medico**. Un sector en el que las ventas anuales de tecnología médica, solo en Europa son de US\$99 mil millones, de acuerdo con un informe de Eucomed. El sector de dispositivos médicos en Europa es el segundo más grande del mundo y reúne cerca de 11 mil compañías, de las cuales el 80% son pequeñas y medianas empresas.
- ▶ Y se prevé una tasa de crecimiento anual en las ventas de tecnología medica solo en Europa del 5,4% para el ejercicio 2014.
- ▶ **Dentro del sector medico encontramos clientes especialmente potenciales como:**
 - Mutuas de accidentes de trabajo y enfermedades profesionales.
 - Mutuas privadas
 - Hospitales y Clínicas privadas
 - Centros Geriátricos y de atención a la tercera edad
 - Centros de rehabilitación
 - Fisioterapeutas
 - Clínicas de rehabilitación deportiva
 - El sistema nacional de salud
 - Etc...

¿Por qué Therapy Cool mdc es una gran oportunidad de inversión?

- ▶ Para que un producto tenga garantías de éxito, tienen que cumplirse tres factores:
 - Primero que exista una demanda, una necesidad real del mercado
 - Segundo que el producto que propones aporte una solución real y efectiva a ese problema o demanda del mercado
 - Y por último que el producto sea único.
- ▶ Con Therapy Cool mdc se cubren con creces esos tres requisitos, por un lado y como ya hemos explicado, ofrece una respuesta realmente única a necesidades y demandas muy importantes del mercado, como son:

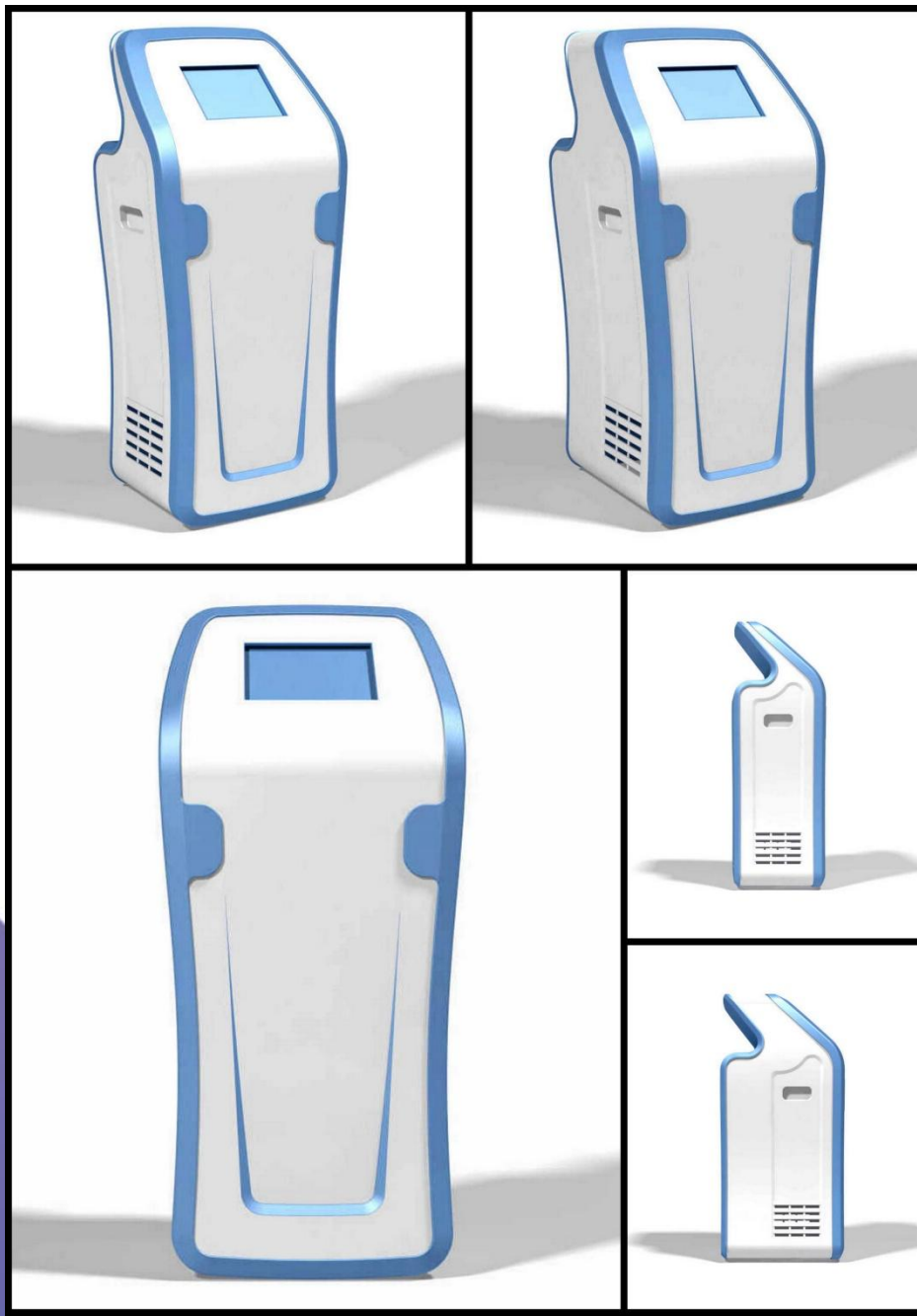
¿Por qué Therapy Cool mdc es una gran oportunidad de inversión?

- **1.- El tratamiento con un nivel de eficacia sin precedentes, en enfermedades como la Fibromialgia y el SFC, así como en pacientes con lesiones, tratamientos de rehabilitación, ...**
- **2.- Mejora de forma muy notable la calidad de vida de los pacientes.**
- **3.- La reducción de forma muy importante de los costes de los tratamientos.**
- **Por otro lado Therapy Cool mdc es único, ya hemos explicado que no existe en el mundo ningún otro equipo capaz de ofrecer soluciones similares.**
- **Por último decir, que Therapy Cool esta protegido internacionalmente por una patente PCT.**

Estado del proyecto y fases del plan de negocio

- **El Equipo Therapy Cool mdc esta concluido a falta de:**
 - Completar diseño nuevo molde para Therapy Mdc (V)
 - Realizar los estudios clínicos
 - Realizar la certificación y el marcado CE y FDA Medic del equipo
- **Coste y tiempo estimado para fase consolidación producto:**
 - Diseño, nuevos moldes, etc... 18,000 euros
(Tiempo estimado 6 semanas)
 - Estudios Clínicos : (Tiempo estimado entre 6 y 12 meses)
 - Estimado 85,000 Euros
 - Certificación y Marcado CE y FDA:35,000 Euros
(Tiempo estimado 10 semanas)
- **Total estimado fase consolidación: 138.000 Euros**

Nueva imagen Therapy Cool mdc (V)



PREVISIONAL DE INGRESOS

INGRESOS ESTIMADOS EN ESPAÑA SOLO EN TRATAMIENTOS DE FIBROMIALGIA

Son innumerables las enfermedades en las que Therapy Cool y las aplicaciones de contrastes térmicos pueden aportar una respuesta realmente eficaz.

Enfermedades relacionadas con el sistema nervioso, con el sistema circulatorio, afecciones del aparato locomotor, enfermedades cardiovasculares, etc.....

Probablemente en los próximos años se abrirán un sinfín de posibilidades para Therapy Cool, que lo único que requieren es ser exploradas.....

No obstante el previsional de ingresos lo realizamos en base a las perspectivas de negocio que generan únicamente los tratamientos de enfermedades como la Fibromialgia y el SFC, no tendremos en cuenta otro de los grandes potenciales que tiene Therapy Cool, como son los tratamientos de rehabilitación, lesiones, etc.... que en cualquier caso multiplicarían al menos por dos, las perspectivas de negocio planteadas.

DATOS DE REFERENCIA :

Datos obtenidos del "Estudio de costes economicos asociados al diagnostico de la fibromialgia en España", presentado en el congreso EULAR 2009.

Los gastos anuales por paciente y año en enfermos de fibromialgia es del orden de 10.000 euros/año

La incidencia de la enfermedad solo en España es superior al 5% de la población.

2.350.000,00 € Habitantes

El coste anual estimado para el tratamiento de esta enfermedad, solo en España es de aproximadamente:

11.000.000.000,00 € /anuales

Haciendo un supuesto muy conservador y si consideramos que de ese coste sanitario anual, el 30%, es decir 3.300 Mill., es gasto sanitario directo. Si aspiráramos únicamente al 1 % de esa cuota de mercado, la facturación anual estimada solo en España estaría en torno a :

33.000.000,00 € Ingresos anuales estimados para España

Nuestro negocio tiene dos vías principales de ingresos:

La venta de equipos, con un beneficio neto antes de impuestos de aproximadamente

8.200,00 € / equipo

La explotación cobrando al centro sanitario una cantidad, 25 €, por tratamiento realizado. Tomando como base los datos de afectados en España, y considerando que solo llegamos a un 1% de esos afectados, (23.500 pacientes), y que el tratamiento recomendado fuera un tratamiento semana, es decir 50 tratamientos año. Los ingresos anuales en España y solo en tratamientos de fibromialgia serían:

29.375.000,00 € /año en España, considerando que solo accedemos al 1% de los afectados.

ESTIMACION INGRESOS EUROPA

Si ampliamos el estudio a Europa, con 27 Países, las posibilidades en el caso más desfavorable, de que pudiéramos acceder en los tres primeros años únicamente al 20% de esos Países.

En ese caso los ingresos calculados los podríamos multiplicar por 5, (no es más que una aproximación ya que habría que considerar el nivel de población, las características de su sistema sanitario, etc....)

165.000.000,00 € Ingresos anuales estimados en Europa, en el segundo / tercer año

CUENTA DE RESULTADOS PREVISIONAL A 5 AÑOS VISTA (Considerando únicamente el mercado Español)

	Año-1	Año-2	Año-3	Año-4	Año-5	Totales
Ingresos	0,00€	19.580.000,00€	29.375.000,00€	33.487.500,00€	38.175.750,00€	120.618.250,00€
Costes variables	720.000,00€	3.600.000,00€	720.000,00€	720.000,00€	720.000,00€	6.480.000,00€
Margen Bruto	-720.000,00€	15.980.000,00€	28.655.000,00€	32.767.500,00€	37.455.750,00€	114.138.250,00€
Costes Fijos	418.400,00€	3.258.900,00€	1.278.900,00€	1.278.900,00€	1.278.900,00€	7.514.000,00€
Costes Personal (incluye estimación comisiones comerciales)	322.400,00€	3.078.200,00€	1.098.200,00€	1.098.200,00€	1.098.200,00€	6.695.200,00€
Gastos generales	96.000,00€	180.700,00€	180.700,00€	180.700,00€	180.700,00€	818.800,00€
Amortizaciones: Estudio Clínico, Marcado CE y FDA y Gastos Completar desarrollo Therapy mdc	27.600,00€	27.600,00€	27.600,00€	27.600,00€	27.600,00€	138.000,00€
Costes fijos + Amortizaciones	446.000,00€	3.286.500,00€	1.306.500,00€	1.306.500,00€	1.306.500,00€	7.652.000,00€
Resultado bruto	-1.166.000,00€	12.693.500,00€	27.348.500,00€	31.461.000,00€	36.149.250,00€	106.486.250,00€
Gastos financieros	850,00€	8.500,00€	10.200,00€	12.240,00€	14.688,00€	46.478,00€
Beneficio antes de impuestos	-1.166.850,00€	12.685.000,00€	27.338.300,00€	31.448.760,00€	36.134.562,00€	106.439.772,00€
Impuestos sobre beneficios	0,00€	3.805.500,00€	8.201.490,00€	9.434.628,00€	10.840.368,60€	32.281.986,60€
Beneficios después de impuestos	-1.166.850,00€	8.879.500,00€	19.136.810,00€	22.014.132,00€	25.294.193,40€	74.157.785,40€

NOTAS:

En nuestro estudio hemos considerado únicamente el mercado Español, a pesar de que a partir del segundo año la expansión pretende alcanzar al mercado europeo y a partir del 4/5 año al resto del mundo.

En nuestro estudio hemos considerado únicamente los ingresos generados por la explotación del producto en los centros médicos, para tratamientos de fibromialgia, y no hemos tenido en cuenta los ingresos por ventas de equipos o por el tratamiento de otras enfermedades como lesiones, rehabilitación, etc....

Año 1, Ingresos 0 Euros. (consideramos el caso más desfavorable, que es que los ensayos clínicos se prolonguen, y que en ese año, si bien se realizaría la gestión comercial y se instalarían 100 equipos, no se generaría ningún ingreso por la explotación de esos equipos instalados)

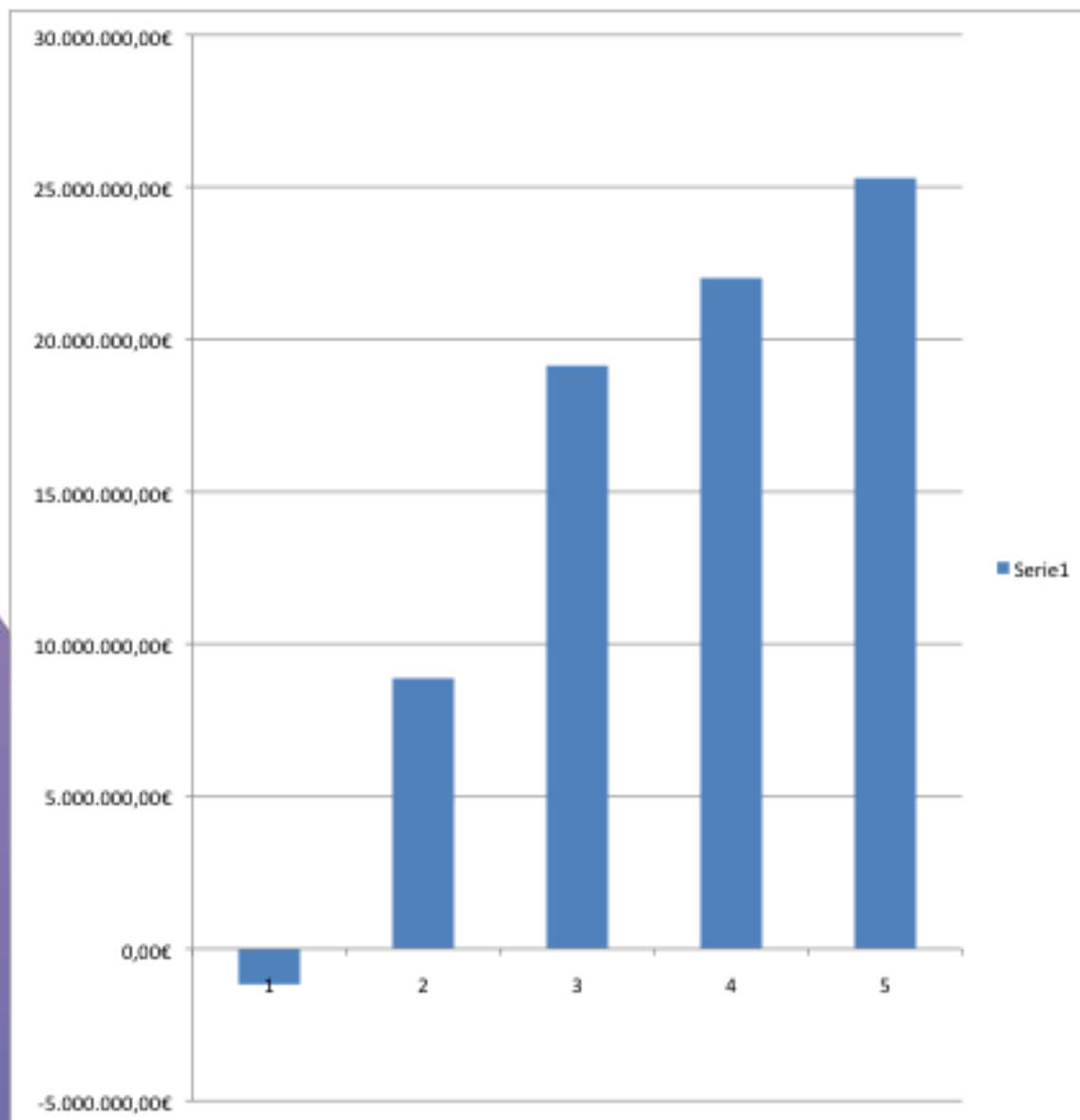
Ingresos: En el ejercicio 2 iniciamos la actividad con 100 equipos instalados y vamos instalando a lo largo del año hasta completar la instalación de los 600 equipos. El año 3 arrancamos con 600 equipos instalados y a partir del año 3 establecemos un dato de crecimiento muy conservador, consideramos un crecimiento en los ingresos de únicamente el 14%, a pesar de que en el primer y segundo ejercicio hemos considerado únicamente que accedemos al 1%, (23.500 pacientes), de los afectados de fibromialgia de todo el país que son en torno a (2,350,000 Pacientes), y que le realizamos un tratamiento por semana, (50 tratamientos año), a un precio por tratamiento para el centro de salud de 25 Euros.

Costes variables: estimamos que para atender a los 23.500 pacientes necesitaremos instalar y producir en torno a 600 equipos, 100 durante el primer año y 500 el segundo año, en los años sucesivos y con la tasa de crecimiento estimada, necesitaremos fabricar en torno a 100 equipos año.

Costes Fijos: a partir del segundo año el incremento en costes de personal se debe fundamentalmente a las comisiones de los comerciales, (15%), hay que considerar que se prevé instalar 500 equipos ese ejercicio. Por otro lado, a partir del segundo año se incorporan a la empresa un director financiero, un director de Marketing, un director comercial para Europa y otro para el resto de países, (EEUU, Rusia, Canada, etc...), así como algún personal administrativo y un equipo de 7 comerciales más para España, para hacer un total de 10 comerciales.

Costes Fijos: a partir del segundo año el incremento en Gastos generales se debe a que durante el primer año se comparten los gastos de las instalaciones de ARB Systems en el Vendrell y a partir del segundo año se siguen compartiendo, pero se prevé alquilar una oficina para la gestión comercial y administración en Madrid

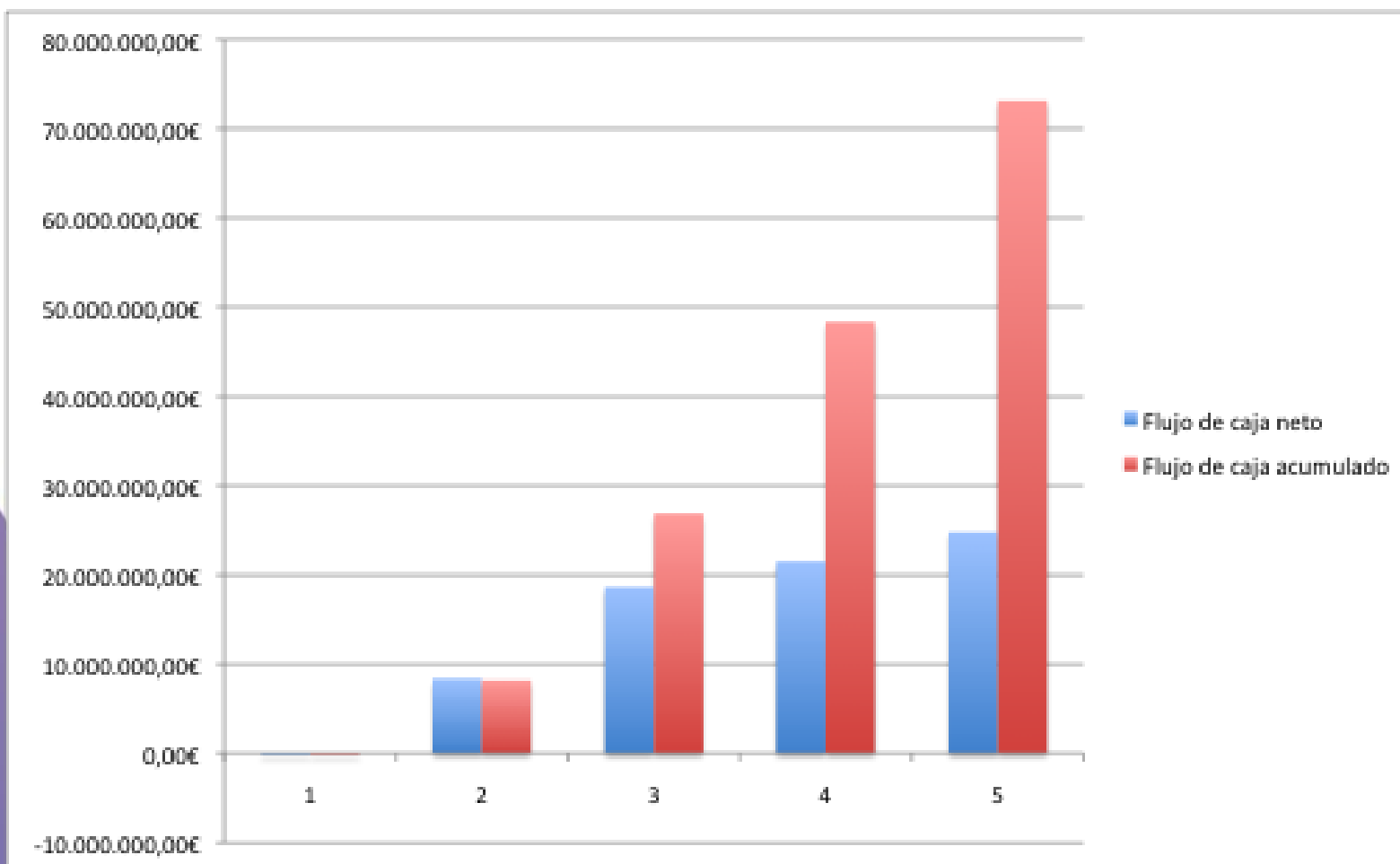
GRAFICA DE EVOLUCION DE LOS BENEFICIOS DESPUES DE IMPUESTOS



FLUJO DE CAJA PREVISIONAL A 5 ANOS VISTA (Considerando únicamente el mercado Español)

	Año-1	Año-2	Año-3	Año-4	Año-5	Totales
Ingresos inversion externa	1.000.000,00C	0,00C	0,00C	0,00C	0,00C	1.000.000,00C
Ingresos ventas y explotacion	0,00C	19.580.000,00C	29.375.000,00C	33.487.500,00C	38.175.750,00C	
Costes compra equipos	720.000,00C	3.600.000,00C	720.000,00C	720.000,00C	720.000,00C	6.480.000,00C
Costes Personal (incluye estimación comisiones comerciales)	322.400,00C	3.078.200,00C	1.098.200,00C	1.098.200,00C	1.098.200,00C	6.695.200,00C
Gastos generales	96.000,00C	180.700,00C	180.700,00C	180.700,00C	180.700,00C	818.800,00C
Amortizaciones: Estudio Clínico, Marcado CE y FDA y Gastos Completar desarrollo Therapy mdc	27.600,00C	27.600,00C	27.600,00C	27.600,00C	27.600,00C	138.000,00C
Gastos financieros	850,00C	8.500,00C	10.200,00C	12.240,00C	14.688,00C	46.478,00C
impuestos		3.805.500,00C	8.201.490,00C	9.434.628,00C	10.840.368,00C	32.281.986,00C
Amortizacion de la Deuda		500.000,00 C	500.000,00 C	500.000,00 C	500.000,00 C	
Flujo de caja neto	-166.850,00C	8.379.500,00C	18.636.810,00C	21.514.132,00C	24.794.194,00C	
Flujo de caja acumulado	-166.850,00C	8.212.650,00C	26.849.460,00C	48.363.592,00C	73.157.786,00C	

GRAFICA DE LA EVOLUCION DE LOS FLUJOS DE CAJA NETOS Y ACOMULADOS



Rentabilidad del Proyecto

RENTABILIDAD DEL PROYECTO	
VAN	51.865.321,00 €
TIR	281%
Plazo de recuperacion Pay Back	2 años



Contacto:

ARB Systems Proyectos Electrónicos SL
Alberto Ramirez (Director-Gerente)
Pico de la Sierrona, 135
Villalba 28400 Madrid

E-mail: alberto.ramirez@arb-systems.com

Tlf. 91.828.73.64

Movil: 667.54.65.69